

EN BREF

« Cette solution convient désormais aux nombreux professionnels qui ont des activités complémentaires. »

# UN LOGICIEL DE GESTION 3D et plus encore...

DANS LE SECTEUR DE LA 3D, UNE ENTREPRISE SUR CINQ DÉVELOPPE UNE OU PLUSIEURS ACTIVITÉS ANNEXES, QUI REPRÉSENTENT UN TIERS DE LEUR CHIFFRE D'AFFAIRE GLOBAL, EN MOYENNE. **LIPHATECH** ADAPTE DONC SON LOGICIEL **LT PRIME**...



**L**a transformation numérique bouleverse le monde du travail et amène les entreprises à constamment définir de nouveaux besoins structurels et organisationnels. Le digital est un moyen de se différencier et de valoriser son offre vers le client final. En outre, les experts de la 3D voient leurs métiers se diversifier. Il n'est pas rare d'entendre parler de 3D+, voire 4D. Il s'agit en l'occurrence de dépeçonnage, nettoyage de hotte, VMC, etc.

## Une solution complète et flexible

Soumis à des contraintes, certes, mais aussi et surtout à de futures opportunités, **le métier de la 3D se transforme**. C'est dans cette optique que la plateforme LT Pro Services intègre une offre de services complète destinée à soutenir le développement des divers métiers du secteur. Elle intègre notamment LT Prime, **un logiciel de gestion 3 en 1** (Devis - Suivi/Organisation des chantiers - Factures) qui s'adresse aussi bien aux TPE-PME qu'aux entreprises de taille plus importante. Créée par et pour des experts du secteur 3D, cette solution convient désormais aux nombreux professionnels qui ont des activités complémentaires, grâce à **de nouvelles fonctionnalités** récemment développées.

## Personnalisable

Le logiciel incorpore dès à présent **une section « autres nuisibles » et « activités annexes »**, que le professionnel peut entièrement paramétrer. Grâce à son utilisation en cloud, type logiciel SaaS<sup>1</sup>, il dispose d'un accès en temps réel, sur ordinateur ou tablette, ainsi

que d'un espace de stockage et de partage de documents (compte rendus, factures, fiches techniques, etc.) avec son client.

Les comptes rendus d'interventions avec suivis de consommations sont, comme toujours, proposés aux clients. Ils peuvent également être présentés en apportant **une vue comparative « avant/après intervention sur site »** (pour un nettoyage de hotte dans l'hôtellerie par exemple).

## Plus complet

Le technicien peut désormais faire signer un document (bilan d'intervention, fiche technique, CGV) à son client en direct sur le chantier, ce qui favorise leurs échanges. Les documents signés s'archivent automatiquement dans la fiche client ainsi que sur son espace personnel. Grâce à un paramétrage préalable, le contenu (textes, phrases types, libellés de prix, TVA) d'un devis et/ou une facture pourra être sélectionné automatiquement en fonction des activités. Le gain de temps est considérable et l'applicateur met à disposition de son client un document complet et personnalisé qui s'adapte aux différentes activités de son entreprise.

Pour simplifier leurs actions au quotidien, **plusieurs professionnels profitent déjà de ces nouveaux développements pour leurs activités annexes** spécifiques à leur entreprise...

<sup>1</sup> Software as a Service : Le Software as a Service (SaaS), ou Logiciel en tant que Service, est un modèle de distribution de logiciel au sein duquel un fournisseur tiers héberge les applications et les rend disponibles pour ses clients par l'intermédiaire d'internet.

UNE SOLUTION  
MULTI-  
PLATEFORME

